



Hoja de



MÉTODO DE APRENDIZAJE : El abogado

Se trata de un ejercicio oral, individual o colectivo, para reforzar la capacidad de convicción de los participantes.

OBJETIVOS DE LA HERRAMIENTA O MÉTODO

	PASO 01	PASO 02	PASO 03 Opcional:
OBJETIVO	Presentación de los temas a defender	Presentación oral	Informe
PREPARACIÓN O TIEMPO DE JUEGO	10 minutos	10 minutos	15 minutos
EL PAPEL DE CADA UNO	<p>El formador da las instrucciones y presenta los temas a tratar.</p> <p>El formador designa al azar (por medio de un tambor, etc.) o por nombre lo que los participantes quieren hacer.</p>	<p>El alumno que va a presentar se sienta delante de los demás.</p> <p>Es libre de para defender su tema como quiera.</p>	<p>El formador vuelve al alegato para evaluar si el discurso es</p> <p>¿Qué tan convincente fue la respuesta dada, qué tan relevante fue la postura del orador?</p>
CONSEJO O PUNTO DE ATENCIÓN	A partir del tema que te den, tienes 15 minutos para preparar un argumento para defender el tema. Este es un ejercicio individual	Ser claro y convincente	

HERRAMIENTAS MATERIALES NECESARIOS	/	Una botella o un tambor o algo así	Tiza, papel: depende de lo que el alumno quiera utilizar	Ninguna herramienta en particular
---	---	------------------------------------	--	-----------------------------------

Objetivos:

- (1) Trabajar la capacidad de los participantes para debatir y defender una opinión.
- (2) Hacer que los participantes trabajen su postura, sus gestos y la ocupación del espacio.

Uso práctico:

Este ejercicio puede utilizarse en cualquier entrenamiento.

URL del artículo

<http://atelier.fdh.org/es/actuar/nuestras-herramientas/animar/article/el-abogado>

Autor: **Movimiento Campesino de la Papaya**

